

Obchodní manažer (Sales Manager) - Japonsko

Místo působení: Praha/Třebíč/Japonsko

Popis pozice:

- Vyhledávání potenciálních partnerů B2B
- Účast na výstavách
- Časté pracovní cesty 20 - 50 % pracovní doby v zahraničí
- Analýzy trhu
- Diskuze s existujícími partnery
- Odborná pomoc při nabídkách koncovým zákazníkům
- Nabídky partnerům B2B
- Nástupní trénink

Požadujeme:

- Zkušenosti s obchodem výhodou
- Minimálně SŠ vzdělání
- Japonský jazyk slovem i písmem
- Anglický jazyk výhodou
- ŘP B, Znalost Microsoft office

Nabízíme:

- Home office
- Služební vůz i k soukromým účelům
- Perspektivu ve stabilní a stále se rozvíjející zahraniční firmě, která je světovým lídrem na trhu s Kogenerací
- Možnost seberealizace – odborný a profesní růst
- Motivující platové ohodnocení
- Jazykové a další vzdělávací kurzy
- Zaměstnanecké benefity

Písemné nabídky s názvem a číselným označením nabídky pracovního místa a se stručným životopisem zašlete **mailem** na adresu: zdenka.mala@tedom.com. Pro případné dotazy volejte 953 311 003.

