

Obchodní ředitel dceřiné společnosti v Rusku

Místo působení: TEDOM RU (dceřiná společnost) – Moskva / Jekatěrinburg

Popis pozice:

- Podřízen obchodnímu regionálnímu řediteli mateřské společnosti TEDOM a.s.
- Odpovědnost za přidělené trhy (Ruská federace) a spolupráci s obchodními partnery
- Analýza a klasifikace jednotlivých regionů v rámci SNS
- Určování obchodní strategie na trhu v Ruské federaci
- Akvizice nových zákazníků a obchodních partnerů
- Přijímání objednávek, zpracování nabídek a kalkulací ve spolupráci s TEDOM a.s.
- Budování a manažerské vedení obchodního týmu v TEDOM RU
- Analýzy a reporting vedení společnosti

Požadujeme:

- VŠ, SŠ vzdělání technického zaměření
- Praxe s prodejem technických výrobků, nejlépe kogeneračních jednotek, výhodou
- Obchodní a organizační dovednosti
- Zkušenost s řízením obchodního týmu
- Kreativita, časová flexibilita a komunikativnost
- Pozitivní a tvůrčí přístup k řešení úkolů
- Spolehlivost, samostatnost, zodpovědnost a bezúhonnost
- Státní občan Ruské federace
- Znalost RJ – rodilý mluvčí, znalost AJ nebo ČJ vítána
- Přejímaný nebo trvalý pobyt v Rusku
- Ochota cestovat v rámci RF a do ČR
- Znalost práce s PC (MS Office)
- Řidičský průkaz skupiny B

Nabízíme:

- Perspektivu ve stabilní a stále se rozvíjející zahraniční firmě, která je světovým lídrem na trhu s Kogenerací
- Možnost seberealizace – odborný a profesní růst
- Motivující platové ohodnocení
- Jazykové a další vzdělávací kurzy
- Zaměstnanecké benefity

Písemné nabídky s názvem a číselným označením nabídky pracovního místa a se stručným životopisem zašlete **mailem** na adresu: zdenka.mala@tedom.com. Pro případné dotazy volejte 953 311 003.

